

お客様の大切な 一台と一生 お付き合いします

33 湊屋商事株式会社



<https://minatoyashoji.co.jp>



【本社・NCSS】茨城県常陸太田市山下町 1171
【佐和店】茨城県ひたちなか市佐和 1409-1

代表者：石川 浩嗣
資本金：1,000万円
従業員数：男性12名/女性25名
平均年齢：平均35歳
雇用形態：正社員、パート
初任給：180,000円～
※その他能力に応じて
賞与：年2回(夏、冬)
勤務時間：7:00～20:00 (シフト制)
月平均勤務時間：20～30時間
休日：週休二日制

お問い合わせ

【採用窓口】 石川 哲哉
【TEL】 0294-72-1171
【MAIL】 minatoya@pure.ocn.ne.jp

社内行事として食事会・BBQ・ボーリング・カラオケ等、積極的に行っています。

人と話しをすること、車やバイクが好きなことが理由で、転職をしました。

レベルアップ・スキルアップに繋がる研修が多数受講できます。

常識だけに囚われず人としても成長できる企業を判断基準にしてみてください。

こんな仕事しています



常陸太田ニューセントラルSS
石川 哲哉

店舗マネージャーとしてシフト作成から、整備全般、車のオークション仕入れ、車両販売を担当しています。また、お客様が乗らなくなってしまったお車を査定して、買取り業務も行います。常連のお客様がとても多く、お爺ちゃんの代からお孫さんの代までご利用頂いているご家族も沢山いらっしゃいます。お客様が何か車で困りごとがあればすぐに駆けつけます。信用、信頼が身近に感じられる所が魅力です。



そんなあなたを求めています

当社のメイン事業は、ガソリンスタンドとコンビニエンスストア経営です。両事業とも目の前にお客様が来店されての商いになります。お客様が困ったときや、不安なときに、最初に当店のスタッフの顔が思い浮かぶようなサービスを心掛けています。そのため日々の営業では、お客様と出来る限りコミュニケーションを取ることが求められます。世間話から、仕事の話、または家族の話まで話題は様々です。話の中からお客様の困りごと見つけて、解消することも多々あります。このようにお客様とのコミュニケーションを大切にできる方を求めています。

地域のファーストコールカンパニーを目指します！

自動車本体から部品に至るまで、プロのスタッフがお客様のカーライフの安全・安心のサポートに全力で取り組んでおります。自動車販売では、新車・中古車。そしてリースと、お客様のライフスタイルに合ったものをご案内、ご提供させて頂いております。日々の給油業務で、お客様のお車に異常がないか、困った事がないか常に気を配り、お客様がお困りの際一番に思い出して頂ける企業であるよう努力しております。当SSは、災害対応型給油所として、緊急車両への給油、緊急避難所としての役割も担っております。



サービスステーションは、ひたちなか市佐和の国道6号線沿いに、セブンイレブン併設型セルフSS、常陸太田市山下町の国道349号線沿いにはフルサービスSSの2店舗を展開しており、佐和のSSでは、24時間営業。近くて便利・近くて安心をモットーに営業しております。

山下町のSSでは、ガソリン、軽油、灯油の配達から、車両販売・リース・メンテナンス・洗車・コーティング・車検・板金塗装・保険と、お車に関わる全ての業務を行っています。

PRODUCT POINT



地域のお客様から必要とされ、愛される企業を目指しています。

地域密着の字の如く、地域の皆様と密に信頼関係を築いてこられました。又、これから先の未来を見据えて、セブンイレブンとガソリンスタンドの複合型ビジネスを先駆けて運営しております。地域のお客様から必要とされ、愛される企業を目指しつつあります。信頼関係に重きを置くことにより、社内環境にも多大な影響を与えており、スタッフの関係性も家族的で、突発的な事態や困難にも一丸となって乗り越えていけると確信しています。資格取得・研修制度等、社内教育も充実し、社内規定も現状に合ったものへと変わってきています。常連のお客様は勿論、ご新規様、一見様にも変わらぬサービスの提供が出来るのも、当社の強みです。